



Alfa Laval Partnerwerte

Vorteile einer Partnerschaft mit Alfa Laval

1. Alfa Laval – Die Marke, die sich **am leichtesten verkaufen lässt**
2. Alfa Laval – Ein Unternehmen, das sich **für Partner einsetzt**
3. Alfa Laval – **Modernste Produktpalette**
4. Alfa Laval – **Verständnis** für die unterschiedlichen **Bedürfnisse seiner Partner**
> Großhandelspartner bzw. Technische Partner und Ingenieure
5. Alfa Laval – Ein Unternehmen, mit dem man **leicht Geschäft machen kann**
6. Alfa Laval – Führend bei **aktuellsten Branchentrends**
7. Alfa Laval – **Vertriebsunterstützung** für Partner
8. Alfa Laval – Umfangreiches **Service- und Ersatzteilangebot**

1. Alfa Laval – Die Marke für das Geschäft mit schnelldrehenden Produkten



- a) Weltweiter **Marktführer** und Premiummarke
- b) Bekannt für **Qualität**, Beratung, Service und bestes **Preis-Leistungs-Verhältnis**
- c) Viele Großkunden und **großer installierter Anlagenbestand**
- d) Starkes **Marketing** zur Unterstützung des Partnergeschäfts

"Alfa Laval ist die beste Marke für GPHE und meine Kunden bestätigen die Qualität der Produkte ..."

Andrés Sustayta – Goelbra Industrial S.A. de C.V.

2. Alfa Laval – Voller Einsatz für unsere Partner



- **Über 40 Jahre Erfahrung** im Verkauf von Wärmetauschern
- Klare Prinzipien bei der Zusammenarbeit mit **Partnern**
- **Transparente** Preisgestaltung
- Alfa Laval wird **den Partner nicht umgehen**, um direkt zu verkaufen, wenn ein Vertriebspartner eingerichtet und aktiv ist
- **Direkte Weitergabe** von Kundenanfragen an Partner
- **Über 40 jährige Partnerschaft** mit vielen Vertriebspartnern



3. Alfa Laval – Modernste Produktpalette

- **Entwicklung innovativer Wärmetauscher**, die exakt auf Kundenbedürfnisse abgestimmt sind
- **Modernste** und energieeffizienteste Produktpalette
- **Einzigartige Produkteigenschaften - “Branded features”**
- **Alle Wärmeübertragertypen** aus einer Hand: Gedichtete, gelötete, fusionsgeschweißte und geschweißte Modelle

“Beste Effizienz, hervorragender Preis, viele Baugrößen, kurze Lieferzeiten, beste Technologie und Innovation in Serie.”

Andrés Sustayta – Goelbra Industrial S.A. de C.V.



4. Alfa Laval – Verständnis für unterschiedliche Partner



Sie sind ein **Großhändler** mit 100 Niederlassungen und dazugehörigen Mitarbeitern?

Oder sind Sie ein **Ingenieurbüro** oder mittelständisches Unternehmen in der **Energietechnik**, das maßgeschneiderte Lösungen anbietet?

Alfa Laval hat das passende Partnerkonzept und die richtigen Werkzeuge, um in Ihrem Geschäft zu überzeugen.

4a. Alfa Laval – Partner von Großhändlern



Mit Ihnen sind wir in der Lage schnell und zielgerichtet im Sinne Ihrer Kunden zu handeln.

Ihr Kundenstamm, ihr internes EDI-System, die Lagerkapazitäten und Logistik sind dafür entscheidend.

“Gute Produkte und Menschen, die sie verstehen.”

Bertil van Santen – Ubel / Technische Unie

4a. Alfa Laval – Partner von Großhändlern



Wir bieten:

- Standardisiertes, **vorkonfiguriertes** Produkt Portfolio
- Standardprodukte für **Standardanwendungen**
- **Kurze, präzise** Online-Schulungen
- Schnelle Reaktion auf Kundenanfragen **aus dem Lagerbestand**
- **Schnelle Produktauswahl** über digitale Online-Tools
- **EDI-Verbindung** mit Alfa Laval PIM
- **Sammelbestellungen** zur Reduzierung der Transportkosten
- **Höhere Marge** als bei vergleichbaren Produkten



4b. Alfa Laval – Partner von Ingenieuren



Ihre Kundennähe, die maßgeschneiderten Lösungen und umfassendes Anwendungs-Know-how sind der Schlüssel zum Erfolg.

Wir unterstützen Sie gezielt, um Kundenfragen bestmöglich zu erfüllen und Ihre Position am Markt zu verbessern.

“Stärkste Marke und guter technischer Support.,”

Jackapon Udomsintorn – Winawin Engineering Co., Ltd

4b. Alfa Laval – Partner von Ingenieuren



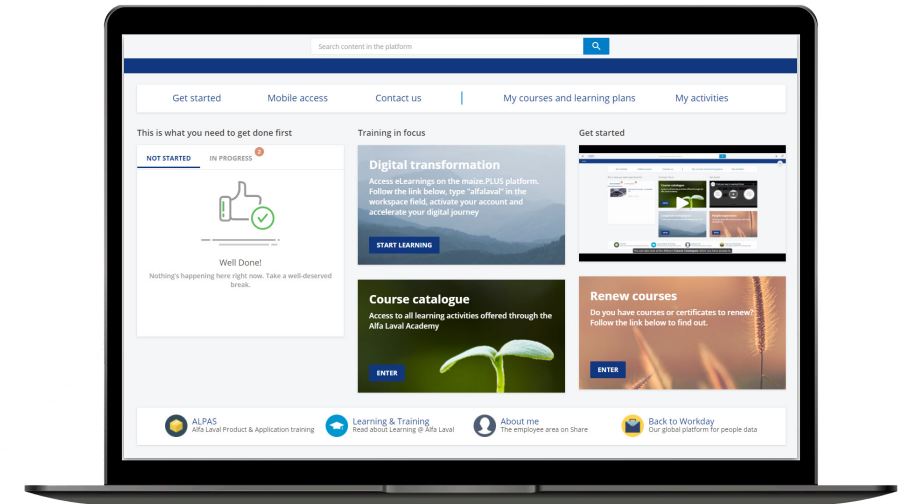
Unser Angebot für Sie:

- **Präsenz- und Online Schulungen** über die Alfa Laval Akademie für Produkt- und Anwendungen
- **Know-How Transfer**
- **Vielzahl an Referenzen**
- **Nachhaltigkeitskonzepte** mit Stromeinsparungen, Wärmerückgewinnung und Laufzeit
- Amortisationsberechnungen
- Verkaufsmaterial in **verschiedenen Sprachen**



5. Alfa Laval – Geschäfte mit uns sind einfach

- **Online eBusiness Alfa Laval Anytime:**
Auswahl, Konfiguration, Bestellung und Auftragsverfolgung
- **Sofortige Aktualisierung**
Lagerbestände, Lieferzeiten, Rabatte, Verrechnungspreise und die Auftrags-Rückverfolgbarkeit
- **Standardvorlagen** für sich wiederholende Aufträge
- **"Expressbestellung"** Lieferungen am nächsten Tag für Anschlüsse <150 mm (Aufpreis)
- **Autorisierter KIT-Montagepartner**
- **24/7 Online-Schulungen** für fundierte Kundenberatung



"... Wir sind sehr zufrieden mit der Aufmerksamkeit, die AlfaLaval seinen Partnern schenkt und wir wollen, dass es so bleibt ..."

Dario Ghezzi – hintec srl

6. Alfa Laval – Führend bei neuesten Branchenthemen



- **AHRI-Zertifizierung** zum Schutz des Endverbrauchers und der Umwelt
- **Tools** zur Amortisationsberechnung
- **BIM-Daten** der Plattenwärmetauscher
- Führend in **neuen Marktfeldern**
- **SEO Landing Pages** (für Suchmaschinen optimierte Seiten)
- **Digitale Präsenz**, Analysen und Austausch mit Partnern



“Ausgezeichnetes Unternehmen, das seiner Zeit voraus ist. Alfa Laval investiert viel in die Produktentwicklung und hat dabei Nachhaltigkeitsaspekte im Blick.“

In der Zusammenarbeit mit den Partnern immer sehr präsent und an langfristigen Beziehungen interessiert ...“

Alexandre Vieira – TECSUL Equipamentos e Serviços Ltda

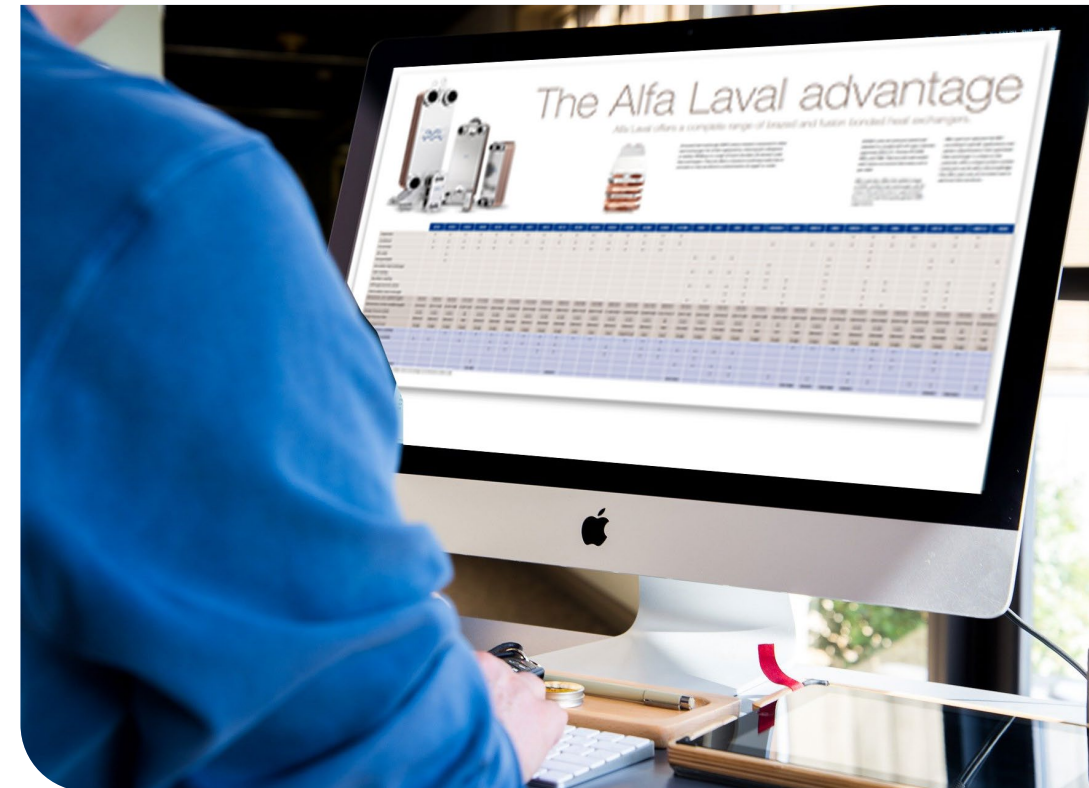
7. Alfa Laval – Verkaufsunterstützung für Partner



- Material in **verständlicher Sprache**, um die Vorteile aufzuzeigen
- **Plattenwärmetauscher Demo-Modell**
- Lead-Generierung über Produktleitfaden mit **Partner-URL**
- **Auswahlhilfe** für Heizungs- und Kälteanwendungen
- **Online-Berechnungstool** für den **Austausch** von Wärmetauschern

“Bessere Produktqualität, Unterstützung bei der Strategieentwicklung, starkes Engagement, professionelle Einschätzung bei der Produktauswahl, Konzentration auf den Prozess usw.”

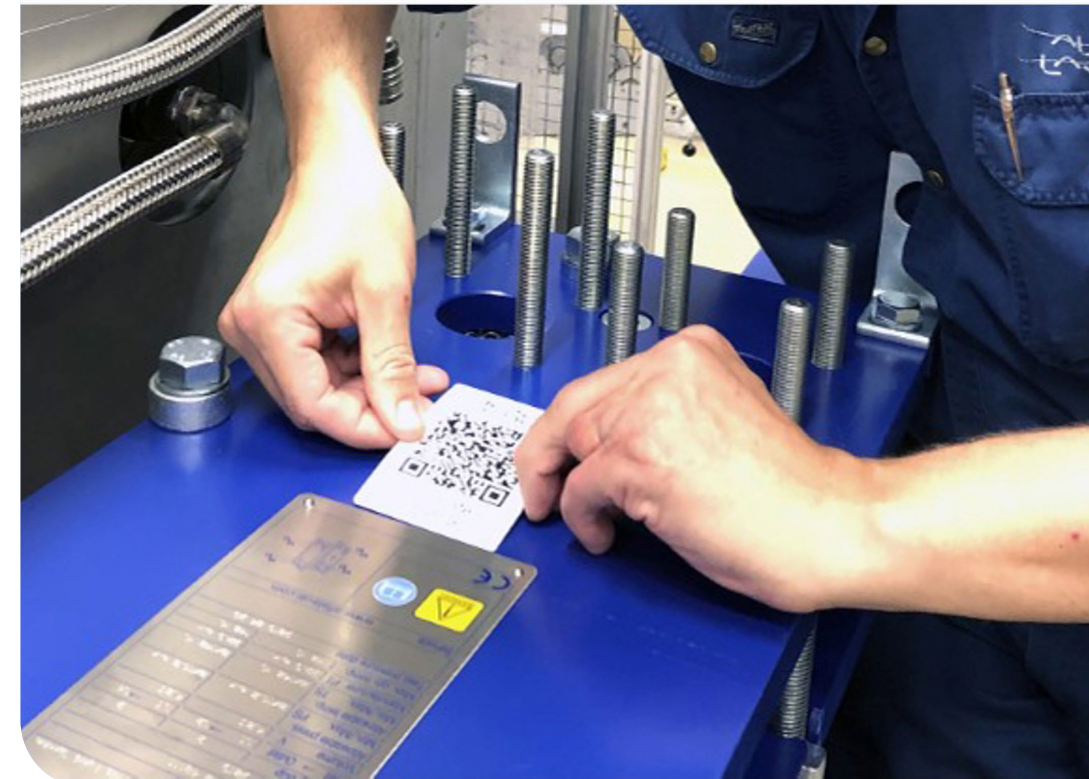
Rama Chandra Murthy – Surya Sankara Trading Pvt. Ltd.



8. Alfa Laval – Gutes Service- und Ersatzteilgeschäft



- **Größter installierter Wärmetauscherbestand**
- **„InTouch“**: Online-Informationen über den installierten Wärmetauscherbestand
- **„All Brands“**: Zugang zu Ersatzdichtungen und Platten für die Wärmetauscher der meisten Hersteller
- Alfa Laval **Servicezentren, Produkt- und Branchenexperten**
- **Wärmebild-Leistungsprüfung VCA**
- **QR-Codes** an allen Wärmetauschern
 - Automatische Erfassung in InTouch
 - Link zur Partner-Landingpage



“Trotz höherer Preise hat Alfa Laval ... eine sehr gute Servicezufriedenheit ...“

Se-Ho Kim – ALFA ENGINEERING CO.

Warum lohnt es sich mit Alfa Laval zu arbeiten?



In der **Zusammenarbeit mit den Händlern** will Alfa Laval der Beste der Branche sein.

„Die Zusammenarbeit mit Alfa Laval in den letzten zehn Jahren war großartig und wir sind überzeugt, dass wir in Zukunft gemeinsam noch erfolgreicher sein werden ...“

Fan Jiayu – Guangzhou Kaiyan Mechanical & Electrical Equipment Co., Ltd.

Wir machen Ihnen das Geschäft mit uns leicht.

Marke, die sich leicht verkaufen lässt.

Unsere Aufgabe – Ihr Erfolg.

Modernste Produktpalette

Verschiedene Partnerbedürfnisse werden berücksichtigt.

מחנה
התעסוקה