



## 合作共赢，价值所在

### 阿法拉伐经销业务介绍

阿法拉伐能源事业部  
垫片板式换热器  
钎熔焊换热器





## 最易销售的品牌

- 全球市场领导者以及公认优质品牌
- 卓越的产品质量、全面的技术支持与服务，物有所值
- 拥有大量的客户群体和安装业绩
- 强大的市场推广助力合作伙伴业务增长

引述自合作伙伴对阿法拉伐的评价

“阿法拉伐是全球市场上垫片板式换热器（GPHE）产品最好的品牌，我的客户都非常认可阿法拉伐公司产品的质量。”

**Andrés Sustayta – Goelbra** 工业有限责任公司  
[www.goelbra.com](http://www.goelbra.com)

## 致力于为合作伙伴提供 优质产品与服务

- 40多年换热器渠道销售经验
- 清晰的合作构架
- 透明的价格体系
- 超过70%阿法拉伐换热设备通过经销渠道进行销售
- 阿法拉伐绝不会直接在经销商所在地设立阿法拉伐产品直销点，或在经销商积极活跃的销售区域进行直销
- 经销商所在区域的客户问询阿法拉伐相关产品和服务时，阿法拉伐会转给对应的合作伙伴
- 超过10多家经销商与阿法拉伐保持40年合作伙伴关系

引述自合作伙伴对阿法拉伐的评价

“清晰的业务规则，卓越的产品质量及经销渠道架构。”

亚历山大·马丁斯 – **Gamatermic Técnica e Comércio** 有限责任公司  
[www.gamatermic.com.br](http://www.gamatermic.com.br)

“我们之所以选择和阿法拉伐合作，是因为阿法拉伐公司及其产品给了我们莫大的信心，而且一直以来为我们提供着支持和帮助！”

乌富克托库 – **DEĞİŞİM ISI TEKNİK ENDÜSTRİYEL ÜRÜNLER MAKİNE**  
SAN. TIC. LTD. ŞTİ.  
[www.degisimsiteknik.com](http://www.degisimsiteknik.com)





## 不断为合作伙伴提供 先进产品系列

- 新一代换热器的研发建立在倾听客户需求与期望的基础之上；同时注重能效提升设计创新
- 全新开发的先进高效、节能环保的系列产品
- 根据客户的不同需求制定差异化独特卖点
- 一站式提供全类别换热器产品, 包括垫片式、钎焊式、熔焊式、全焊式等各类换热器。

引述自合作伙伴对阿法拉伐的评价

“阿法拉伐产品效率高、价格优、设备规格齐全、交货期短、技术先进且持续创新。”

Andrés Sustayta – Goelbra 工业有限责任公司  
[www.goelbra.com](http://www.goelbra.com)



## 满足各类合作伙伴的业务需求

无论是拥有上百家分支机构和员工的批发商，还是需要量身定制解决方案的工程公司，阿法拉伐都设有配套的合作伙伴扶持政策与工具，为您的业务蓬勃发展提供助力。

### 阿法拉伐产品批发合作伙伴

基于客户基础、内部局域网信息传送系统（EDI）、产品库存、物流、行动速度和执行力，阿法拉伐拥有为客户服务配套的工具和方法，来帮助经销商们面对时间与精力方面的挑战！

- 标准化的预置产品系列
- 标准应用的标准产品
- 简洁易懂的在线培训
- 通过库存备件快速为客户提供满意服务
- 通过在线数字化工具“产品指南”快速选购所需产品
- 实现EDI（数字局域网信息传送系统）与阿法拉伐产品信息管理PIM（产品信息管理系统）系统的连接
- 实行批量订购，以最大限度地降低运输成本
- 相比其他经销品牌创造更高利润



引述自合作伙伴对阿法拉伐的评价

“产品好，人专业。”

Bertil van Santen – Ubel / Technische Unie 公司  
[www.technischeunie.nl](http://www.technischeunie.nl)



引述自合作伙伴对阿法拉伐的评价

“最强品牌和良好的技术支持。”

Jackapon Udomsintorn – Winawin 工程有限责任公司  
[www.winawineng.com](http://www.winawineng.com)

### 高附加值工程合作伙伴

提供深入的客户渗透、定制化的解决方案和专业的应用知识。作为一家工程公司，阿法拉伐拥有为客户服务的正确工具和方法。我们愿助您在目标市场上得到成长。

- 阿法拉伐产品及应用培训课程为客户提供深入的、面对面的屏幕共享和24/7全天候的在线技术培训
- 全球最佳实践分享
- 成功案例
- 为客户实现节省电能、热量回收和节约运行时间的可持续性解决方案
- 向客户提交节能经济方案的在线投资回报率（ROI）计算工具
- 中文版本销售材料

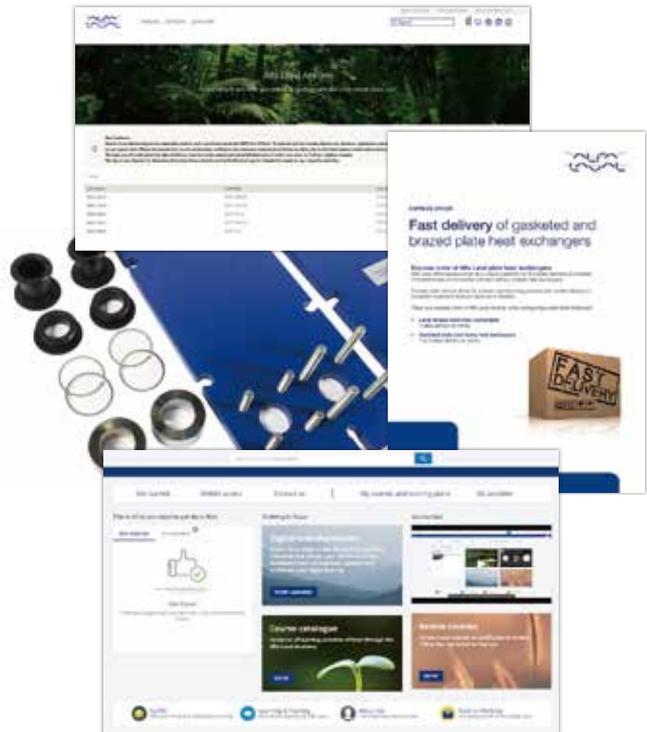
## 易于开展合作业务的公司

- “阿法拉伐在线电子商务平台Anytime”是专为合作伙伴推出便于选型、配置、订购以及追踪订单在线工具
- 可追溯并实时更新所订购的所有阿法拉伐产品的库存水平、交货时间、折扣和采购价
- 采用标准模板进行快速和重复性业务订购
- 阿法拉伐24/7全天候在线培训，可增强经销商为客户服务的能力并让经销商们熟知：销售什么、在哪里销售以及如何销售

引述自合作伙伴对阿法拉伐的评价

“我们不能没有阿法拉伐！作为其合作伙伴，我们对阿法拉伐公司予以我司的关注感到非常满意，我们希望继续看到阿法拉伐给予合作伙伴更多关注与支持。”

Dario Ghezzi – hintec 公司  
www.hintec.it



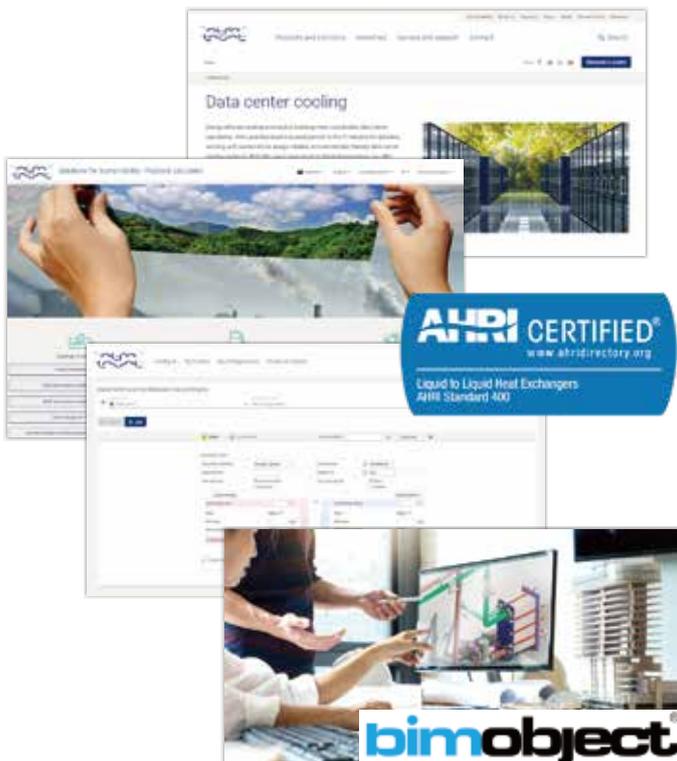
## 引领最新工业趋势

- 美国空调供热制冷协会（AHRI）性能认证是保护最终用户所购买的产品在生命周期的运行成本控制、可持续性发展和环境保护方面的最佳认证
- 可持续性解决方案的投资回报率（ROI）计算器可帮助用户在节省电费、热量回收和运行时间方面提供帮助
- 提供所有垫片式和大多数钎焊板式换热器的BIM建模
- 快速增长的应用，例如数据中心
- 带有SEO（搜索引擎优化）的专用登录页面
- 全数字化管理、分析，并与合作伙伴共享

引述自合作伙伴对阿法拉伐的评价

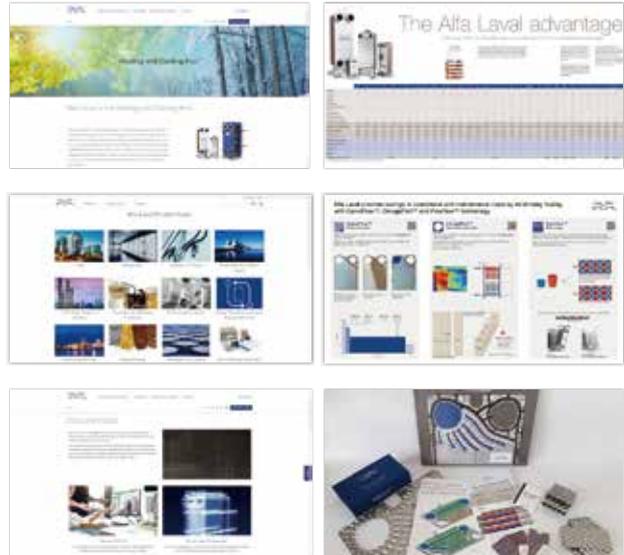
作为一家优秀的公司，阿法拉伐在参考市场上已有技术的基础上，始终投资发展领先于时代的技术。在与合作伙伴的业务方面，阿法拉伐是一家始终积极参与并致力于与其合作伙伴发展长期合作关系的公司。”

亚历山大·维埃拉 – TECSUL 设备服务有限责任公司  
www.tecsul.com.br



## 为合作伙伴提供销售工具支持

- 如何将产品特点，作为成本节省的优点来传达给客户
- 文件材料采用简单通俗的语言来解释该产品为客户带来的益处所在
- 简单易用的板片组销售工具包
- 产品指南网站链接各地经销商网络
- 提供咨询/顾问工具的加热和冷却中心网站
- 在线换热器替换成本计算工具



引述自合作伙伴对阿法拉伐的评价

“阿法拉伐不仅拥有较好的产品质量，还帮助我们经销商制定产品经销策略其对我们经销商的坚定承诺，以及对产品选择的专业分析意见，让我们得以专注于对客户进行产品工艺等方面的推广。”

罗摩.钱德拉.姆尔蒂 – **Surya Sankara** 贸易有限责任公司  
[www.suryasankara.com](http://www.suryasankara.com)

## 为服务和备件销售带来商机

- 最大装机客户群体为备件和替换业务提供保证
- 带有G-predict 工具的InTouch系统可便捷在线查看装机客户信息
- 可获得全球所有品牌板式换热器的垫片或板片的替换信息
- 阿法拉伐在全球各地都拥有服务中心、以及产品和各行业领域的专家
- VCA热成像性能评估
- 每台换热器都印有二维码
  - 与 InTouch 集成自动填充
  - 二维码登录页面上附有合作伙伴的联系信息



引述自合作伙伴对阿法拉伐的评价

“尽管市场上价格较高，但阿法拉伐产品质量好，使用寿命长，性能有保证。服务也令人十分满意。”

Se-Ho Kim – 阿尔法工程公司  
[www.alfaenggsolutions.com](http://www.alfaenggsolutions.com)

# 阿法拉伐致力于与经销伙伴合作共赢

口碑品牌  
易于经销

互惠互利  
合作共赢

您的成功，是我们的承诺

先进科技  
创新产品

不同需求  
定制方案

引述自合作伙伴对阿法拉伐的评价

“在过去的十年中，我们很享受与阿法拉伐合作，我们相信阿法拉伐将继续引领经销商团队在未来创造更多的价值和佳绩。”

范佳宇 (Fan Jiayu) – 广州开研机电设备有限责任公司



## 阿法拉伐简介

阿法拉伐活跃于能源、海运、食品和水处理领域，为约100个国家的各行各业提供专业技术、产品和服务。阿法拉伐致力于优化工艺、实现可靠增长和推动发展，始终付出加倍努力支持客户实现业务和可持续发展目标。阿法拉伐创新技术专门用于材料的净化、精炼和再生，促进自然资源的可靠利用。提高能源效率和热能回收率，改善水处理效果并减少排放。不仅有助于客户取得成功，而且关注全人类和整个地球的未来。日复一日，创造美好未来！一切都是为了Advancing better™。

## 联系阿拉法伐

公司网站持续更新各地详细联系方式。更多信息，请访问 [www.alfalaval.cn](http://www.alfalaval.cn)。